

FÖRDERKREIS DER DEUTSCHEN DERMATOLOGISCHEN GESELLSCHAFT E. V.

BASIS PAKET → Verwendung des Förderkreis-Signets → Sichtbarkeit auf www.derma.de: Name, Logo und Kurzprofil → Jährlicher Austausch im virtuellen Förderkreismeeting → Journal der Deutschen Dermatologischen Gesellschaft JDDG, Print + Online-Zugang 5.000€

SILBER PAKET

- → Verwendung des Förderkreis-Signets
- → Sichtbarkeit auf www.derma.de: Name, Logo und Kurzprofil
- → Jährlicher Austausch im virtuellen Förderkreismeeting
- → Journal der Deutschen Dermatologischen Gesellschaft JDDG, Print + Online-Zugang
- → Veröffentlichung eigener CME-zertifizierter
 Veranstaltungen im DDG-Kalender auf www.derma.de
- → 1 TOP-Event-Nennung pro Jahr im Kalender-Karussell auf www.derma.de
- → 1 Werbebanner/ Anzeige pro Jahr im DDG-Mitglieder-Newsletter
- → Teilnahme am Förderkreissymposium für
 1 Mitglied der Firma

10.000€

GOLD PAKET

- → Verwendung des Förderkreis-Signets
- → Sichtbarkeit auf www.derma.de: Name, Logo und Kurzprofil
- → Jährlicher Austausch im virtuellen Förderkreismeeting
- → Journal der Deutschen Dermatologischen Gesellschaft JDDG, Print + Online-Zugang
- → Veröffentlichung eigener CME-zertifizierter Veranstaltungen im DDG-Kalender auf www.derma.de
- → Bis zu 3 TOP-Event-Nennungen pro Jahr im Kalender-Karussell auf www.derma.de
- → 2 Werbebanner/ Anzeigen pro Jahr im DDG-Mitglieder-Newsletter
- → 1 Pressemitteilung/Infotext pro Jahr im DDG-Mitglieder-Newsletter
- → Bewerbung von 1 Veranstaltung pro Jahr auf DDG-Social-Media-Kanälen
- → Teilnahme am Förderkreissymposium für 2 Mitglieder der Firma
- → Tagungen: Vorrechte bei der Stand- und Werbeplatzvergabe (bei fristgerechter Anmeldung)
- → 1 Werbeplatz in den Marketing-E-Mails im Vorfeld der Tagungen

20.000€





PAKETE UND ANGEBOTE/LEISTUNGEN



DARSTELLUNG	BASIS PAKET	SILBER PAKET	GOLD PAKET
Nutzung des Förderkreis-Signets	~	✓	~
Nennung des Firmennamens und Platzierung des Firmenlogos auf www.derma.de	~	~	~
Firmenprofil auf www.derma.de	~	✓	✓
CME-Veranstaltungen im DDG-VA-Kalender auf www.derma.de		~	~
Nennung von TOP-Events pro Jahr im Karussell des DDG-VA-Kalenders auf www.derma.de *1 Event ** bis zu 3 Events		* *	* **
KOMMUNIKATION			
DDG-Newsletter: 1 Werbebanner/ Anzeige pro Jahr		✓	
DDG-Newsletter: 2 Werbebanner/ Anzeigen pro Jahr			~
DDG-Newsletter: 1 Pressemitteilung/ Infotext pro Jahr			~
DDG-Social-Media-Kanäle: Bewerbung von 1 Veranstaltung pro Jahr			~
Journal der Deutschen Dermatologischen Gesellschaft JDDG, Print + Online-Zugang	✓	~	✓
AUSTAUSCH/INFORMATIONEN			
Jährlicher Austausch im virtuellen Förderkreismeeting (mit max. 2 Personen der Firma)	~	✓	~
* für 1 Mitglied der Firma ** für 2 Mitglieder der Firma ** für 2		*	✓ **
TAGUNGEN: "VORKAUFSRECHT AUSSTELLER/SPONSOREN"			
DDG-Tagung: Vorrechte bei der Stand- und Werbeplatzvergabe (bei fristgerechter Anmeldung)			~
DERMATOLOGIE kompakt + praxisnah: Vorrechte bei der Stand- und Werbeplatzvergabe (bei fristgerechter Anmeldung)			~
1 Werbeplatz im Marketing-E-Mailing der ausstellenden DFU an DDG-Mitglieder und vorregistrierte Teilnehmer (die Werbung der Industrie zugestimmt haben) im Vorfeld der Tagung			~



FÖRDERKREIS DDG

Jenny Kocerka

Mitgliederservice/Online-Zugänge
Dermatologie Fördernde Unternehmen

♣ +49 (0)30 24 62 53 −38 •

■ j.kocerka@derma.de



BERATUNG UND VERTRÄGE Sebastian Wegner

Geschäftsführer DDG e. V.
Geschäftsführer DDG Wissenschafts GmbH

↓ +49 (0)30 24 62 53-34 ⋅ ☎ s.wegner@derma.de



WICHTIGE KENNZAHLEN UND REICHWEITEN IM ÜBERBLICK





22+

Förderkreis-Partner



5.000+

Mitglieder der DDG



4.300+

JDDG-Druckauflage (Print) Impact-Factor: 5,6



126.000+

Klicks pro Jahr



6.600 +

Adressierte Kontakte



5.500+

Follower auf Instagram



2.000+

Follower auf LinkedIn



5.000+

Tagungsteilnehmende

